

制胜谈判：36步骤达成合作双赢

制胜谈判：36步骤达成合作双赢书籍信息

书名：制胜谈判：36步骤达成合作双赢

I S B N : 9 7 8 7 5 0 5 7 4 7 3 7 1

作者：游梓翔 & n b s p ;

出版社：中国友谊出版公司

出版时间：2019 - 09

页数：352

价格：34 . 8 0

纸张：胶版纸

装帧：平装 - 胶订

开本：16开

语言：未知

丛书：

T A G : 成功 / 励志 & n b s p ; 口才 / 演讲 / 辩论 & n b s p ; 辩论 & n b s p ;

豆瓣评分：

版权说明：本站所提供下载的P D F 图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：制胜谈判：36步骤达成合作双赢 t x t e p u b k i n d l e 下载 电

制胜谈判：36步骤达成合作双赢

制胜谈判：36步骤达成合作双赢寄语

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：制胜谈判：36步骤达成合作双赢 txt epub kindle 下载 电

制胜谈判：36步骤达成合作双赢

制胜谈判：36步骤达成合作双赢书籍简介

《浮生六记》是清朝长洲人沈复著于嘉庆十三年（1808年）的自传体散文，共六卷。全书记录了沈复及妻子陈芸闺中两情相悦、举案齐眉的平凡生活，坎坷际遇，以及各地的浪游见闻。全书语言质朴，感情真挚，向来为文学爱好者和研究者重视，影响广泛，素有“晚晴小红楼”之称。诗人徐小泓用独有的女性笔触以及女性视角，忠于《浮生六记》原文，同时经过艺术的演绎，以全新的方式将作品呈现给读者，给人全新的审美体验。

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：制胜谈判：36步骤达成合作双赢 [txt](#) [epub](#) [kindle](#) 下载 电

制胜谈判：36步骤达成合作双赢

制胜谈判：36步骤达成合作双赢目录

序 走完这36步，你将成为谈判高手

第一章 战略布局

- 01 谈判素养：用交换来达成协议
- 02 谈判八句话：训练你的沟通能力
- 03 需求三维度：评估谈判的必要性
- 04 哈佛期望矩阵：找出更好的谈判选项
- 05 四种实用战略：给谈判布个局
- 06 创造双赢：辩证地看待输与赢

第二章 谈判准备

- 07 议题分析：判断可接受的提案
- 08 NOKIA 模型：应对五种谈判议题
- 09 需求分析：找准双方的需求点
- 10 价值评价：谈出更好的价格
- 11 情绪管理：克服谈判的三种畏惧
- 12 心理管理：掌握六大谈判心法（上）
- 13 心理管理：掌握六大谈判心法（下）

第三章 实战演练

- 14 开局阶段：两步拥有有利局面
- 15 磋商阶段：利用价值创造谈判
- 16 不等值交换：找到双方的价值点
- 17 FCUK模型：四种方说服对方
- 18 应答技巧：正确地说“不”与“好”
- 19 终局阶段：利用“和局”化解“僵局”

第四章 对抗攻守

- 2 0 谈判筹码：提升自己的谈判优势
- 2 1 资源战：为对方创造利益或造成伤害
- 2 2 情报战：知己、知彼、知局、知知
- 2 3 时间战：让对方陷入焦急状态
- 2 4 选项战：拥有离开谈判桌的权利
- 2 5 B A T N A 选项：找到你的备案
- 2 6 三种实力：打造你的“威魅力”
- 2 7 谈判三点理论：构筑谈判防御体系

第五章 对话合作

- 2 8 角色决策：选择做羊还是做狼？
- 2 9 突破“囚徒困境”：提升双方的合作意愿
- 3 0 阿瑟洛德法：在多回合博弈中达成合作
- 3 1 信任关系 1：发挥承诺的效力
- 3 2 信任关系 2：让信任更有分量
- 3 3 A t o H模型：改善沟通效果
- 3 4 E A R模型：强化合作关系
- 3 5 对话的战术 1：以利益为中心
- 3 6 对话的战术 2：以议题为中心

版权说明：本站所提供下载的 P D F 图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：制胜谈判：36 步骤达成合作双赢 t x t e p u b k i n d l e 下载 电

制胜谈判：36步骤达成合作双赢

制胜谈判：36步骤达成合作双赢其它

编辑推荐

没有解决不了的问题，只有不会谈判的人

掌握谈判制胜的秘笈，人人都可成为谈判专家

《海峡两岸》、凤凰卫视特约评论员

亲授36步谈判术，教你应对生活、职场、感情中的谈判难题

书籍介绍

《浮生六记》是清朝长洲人沈复著于嘉庆十三年（1808年）的自传体散文，共六卷。全书录了沈复及妻子陈芸闺中两情相悦、举案齐眉的平凡生活，坎坷际遇，以及各地的浪游见闻。全书语言质朴，感情真挚，向来为文学爱好者和研究者重视，影响广泛，素有“晚晴小红楼”之称。诗人徐小泓用独有的女性笔触以及女性视角，忠于《浮生六记》原文，同时经过艺术的演绎，以全新的方式将作品呈现给读者，给人全新的审美体验。

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：制胜谈判：36步骤达成合作双赢 [txt](#) [epub](#) [kindle](#) 下载 电

尾页

版权说明

本站所提供下载的P D F 图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多精彩内容请访问：[制胜谈判：36步骤达成合作双赢](#) [t x t](#) [e p u b](#) [k i n d l e](#)

[P 制胜谈判：36步骤达成合作双赢](#) [p d f](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) 2024

[E 制胜谈判：36步骤达成合作双赢](#) [e p u b](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) 2024

[A 制胜谈判：36步骤达成合作双赢](#) [a z w 3](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) 2024

[M 制胜谈判：36步骤达成合作双赢](#) [m o b i](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) 2024

[W 制胜谈判：36步骤达成合作双赢](#) [w o r d](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) 2024

[T 制胜谈判：36步骤达成合作双赢](#) [t x t](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) 2024