

# 穿越寒冬

## 穿越寒冬书籍信息

书名：穿越寒冬

I S B N : 9 7 8 7 5 2 1 7 0 8 5 0 9

作者：[美] 史蒂文·霍夫曼 &nbsp; n b s p ;

出版社：中信出版社

出版时间：2 0 2 0 - 1

页数：3 8 0

价格：7 9

纸张：

装帧：

开本：

语言：未知

丛书：

T A G :

豆瓣评分：

版权说明：本站所提供下载的 P D F 图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：穿越寒冬 t x t e p u b k i n d l e 下载 电子书 2 0 2 4 - 书籍下

# 穿越寒冬

## 穿越寒冬书籍简介

当创业环境好的时候，风口之上，一切皆有可能；而当凛冬将至、风口不再、客户不买单的时候，只有具备独角兽思维、懂得为寒冬储备能量的人，才能从众多初创企业中脱颖而出，穿越寒冬！

在这本书中，作者霍夫曼向我们展示了初创企业走向成功的秘诀。他详述了公司要如何创造宝贵的价值；为什么某些商业模式注定成功，而某些注定与愿景背道而驰；扩大公司的规模需要哪些要素；同时，他提醒创业者在什么时候应该孤注一掷。

你应该复制竞争对手吗？如何向投资人讲述你自己的故事？如何利用游击营销和增长黑客？创新的领头羊在世界各个国家有何不同？这本书从融资策略和独角兽思维入手，找到了创业者在当下环境中的痛点，并且用作者的亲身经历来解答这些相关问题。

当人人都在感叹创业不易时，霍夫曼却认为，资本寒冬将让市场重回理性。霍夫曼会带你历数实际做生意需要经历的具体细节，会流下的汗水与泪水。无论是在实操层面还是在精神层面，这本书都有着非常大的指导意义，让创业者早日突出重围，超越极限，孕育出下一个商业独角兽。

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：穿越寒冬 [txt](#) [epub](#) [kindle](#) 下载 电子书 2024 - 书籍下

# 穿越寒冬

## 穿越寒冬目录

推荐序一穿越寒冬，享受明媚春光 / 毛大庆 V I I

推荐序二水滴石穿，终见大海 / 蔡剑 X I

前言船长日志 / X I I I

第一章撒旦的糖果：创业 / 0 0 1

1 . 你应该跨出那一步吗？ / 0 0 1

2 . 你根本就不应该去创业 / 0 0 8

3 . 承受债务风险 / 0 1 1

4 . 你的想法真的很差劲吗？ / 0 2 4

5 . 如何组建一个合适的团队？ / 0 2 7

6 . 支付给人才的报酬 / 0 3 4

7 . 你应该模仿你的竞争对手吗？ / 0 3 6

8 . 杰出的想法和创意从何而来？ / 0 3 9

9 . 界定你想解决的问题 / 0 4 1

1 0 . 准备一场只需半分钟的路演 / 0 4 1

1 1 . 你应该谨慎行事吗？ / 0 4 2

1 2 . 你的创意是否该保密？ / 0 4 4

1 3 . 什么时候你该放弃？ / 0 4 7

1 4 . 放弃你的“孩子” / 0 4 8

1 5 . 速度以及实验 / 0 5 0

1 6 . 为什么创业公司会失败？ / 0 5 2

1 7 . 重新制定规则 / 0 5 7

1 8 . 与客户进行互动 / 0 5 9

1 9 . 是否要创造需求？ / 0 6 2

第二章获得风险投资：让我看到你的钱 / 0 6 5

- 1 . 风险投资的内幕 / 0 6 6
- 2 . 了解你的估值 / 0 7 4
- 3 . 尊重并喜欢你的律师 / 0 7 7
- 4 . 为你的投资人准备的路演文档 / 0 8 4
- 5 . 兜售你的故事 / 0 8 8
- 6 . 如何鉴别投资人 / 0 9 2
- 7 . 如何与投资人沟通 / 0 9 4
- 8 . 利用人的恐惧和贪婪 / 0 9 9
- 9 . 管理你的融资渠道 / 1 0 4
- 1 0 . 不要让表情出卖了你 / 1 0 6
- 1 1 . 三振出局 / 1 0 7
- 1 2 . 想办法让对方说“不” / 1 1 2
- 1 3 . 永远不要对投资人说谎 / 1 1 7
- 1 4 . 设定最后期限 / 1 1 9
- 1 5 . 充分利用社会资本 / 1 2 2
- 1 6 . 获得热诚的推介 / 1 2 5
- 1 7 . 给陌生人发邮件或许也能起作用 / 1 2 8
- 1 8 . 如何脱颖而出 / 1 3 1
- 1 9 . 亲吻青蛙王子 / 1 3 4
- 第三章创新的领头羊：中国和美国硅谷 / 1 3 5
- 1 . 标杆 / 1 3 5
- 2 . 生态系统的演化 / 1 3 7
- 3 . 市场的规模很重要 / 1 3 9
- 4 . 创业者：中国和美国硅谷的比较 / 1 4 0
- 5 . 风险投资：中国和美国硅谷的比较 / 1 4 4
- 6 . 关系的复杂性 / 1 4 9

7 . 我在中国的经历 / 1 5 3

8 . 西方的创业公司应该进入中国市场吗？ / 1 5 5

9 . 中美贸易政策 / 1 6 0

#### 第四章自力更生：游击营销和增长黑客 / 1 6 1

1 . 什么时候开始融资？ / 1 6 2

2 . 什么才算是好的业务？ / 1 6 6

3 . 用业余时间进行创业 / 1 6 8

4 . 如何与媒体建立和谐的关系 / 1 7 0

5 . 游击营销的规则 / 1 7 5

6 . 打破固有的思维模式 / 1 8 0

7 . 集客营销策略 / 1 8 3

8 . 让你的品牌代表一种价值 / 1 9 0

9 . 投资视频制作 / 1 9 2

1 0 . 为什么你的故事很重要 / 1 9 3

1 1 . 叙事的类型和模式 / 1 9 7

1 2 . 如何推行增长黑客 / 1 9 9

1 3 . 那些自力更生的创业者有能力展开竞争吗？ / 2 0 1

#### 第五章独角兽猎人：找到未来的赢家 / 2 0 7

1 . 投资团队 / 2 0 8

2 . 评估市场规模 / 2 1 3

3 . 谁才是你真正的客户？ / 2 1 5

4 . 顺应潮流 / 2 1 8

5 . 优秀与卓越 / 2 2 1

6 . 你的秘诀是什么？ / 2 2 4

7 . 简化商业模式 / 2 2 7

8 . 商业模式的模仿 / 2 3 3

- 9 . 锁定客户 / 2 3 6
- 1 0 . 硬件还是软件？ / 2 3 7
- 1 1 . 什么时候专利才是重要的？ / 2 4 0
- 1 2 . 硬性地套用（不一定适用的）技术 / 2 4 4
- 1 3 . 设计思维 / 2 4 6
- 1 4 . 生产优质的产品 / 2 4 9
- 1 5 . 为什么媒体的关注很重要 / 2 5 4
- 1 6 . 不可告人的秘密 / 2 5 7
- 1 7 . 你具有哪些真正独特的元素？ / 2 6 0

## 第六章扩大规模：建立独角兽企业 / 2 6 7

- 1 . 招聘的艺术 / 2 6 7
- 2 . 识别人才 / 2 7 2
- 3 . 招聘策略 / 2 7 4
- 4 . 用正确的方式解雇员工 / 2 7 7
- 5 . 销售的 2 2 条军规 / 2 8 1
- 6 . 面向公众演讲 / 2 8 8
- 7 . 市场营销和客户获取 / 2 9 3
- 8 . 设计工作空间 / 2 9 5
- 9 . 小心那些平台公司 / 2 9 9
- 1 0 . 不公平的优势 / 3 0 4
- 1 1 . 计划好你的退出 / 3 1 2

## 第七章取胜的法则：提升领导力 / 3 1 7

- 1 . 领导力的基本要素 / 3 1 7
- 2 . 设定基调 / 3 2 0
- 3 . 界定你的愿景 / 3 2 3
- 4 . 成为一个超级老板 / 3 2 7

5 . 管理你的董事会 / 3 3 0

6 . 太疯狂了？没这回事儿 / 3 3 8

第八章创业的生活：在生活中学习 / 3 4 1

1 . 东山再起 / 3 4 1

2 . 你的年龄太大了吗？ / 3 4 7

3 . 回馈 / 3 5 3

4 . 求知 / 3 5 5

5 . 穿越寒冬 / 3 5 7

版权说明：本站所提供下载的 P D F 图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：穿越寒冬 t x t e p u b k i n d l e 下载 电子书 2 0 2 4 - 书籍下

# 穿越寒冬

## 穿越寒冬作者简介

硅谷重量级创业教父、天使投资人、演讲人、《让大象飞》的作者。

《福布斯》知名创业孵化器“创始人空间”的创始人兼CEO，人称“霍夫曼船长”。

曾为大企业和上市公司服务多年，任职于知名元搜索引擎公司InfoSpace、日本游戏培训过来自IBM、富士通和华为等公司的职业经理；作为白手起家的连续创业者，他开过手机娱乐公司、互动媒体公司和软件开发公司……

成立“创始人空间”以来，霍夫曼致力于全球资源连接与整合，多年来培训指导了全球数百家初创公司，其中就有为人熟知的图片分享平台Instagram。他在旧金山和这些一起工作，帮助他们理解创新的基本方法、模式和硅谷的理念，并实际运用这些方法和理念来推出具有革命性的产品和服务。来自亚洲、欧洲和美洲的50多家全球合作伙伴都在广泛采用他的团队开发的创业培训课程。目前，“创始人空间”已火速落户中国。

霍夫曼常在硅谷及世界各地的科技及商业大会上发表演讲，活跃于全球科技和创业社群中。身为创业导师，他也经常出现在《纽约时报》、TechCrunch、《福布斯》、《主流媒体上。他目前居住在旧金山，但大部分时间都在旅途中，访问世界各地的创业公司、投资人和创新者。

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：穿越寒冬 txt epub kindle 下载 电子书 2024 - 书籍下

# 穿越寒冬

## 穿越寒冬其它

### 书籍介绍

当创业环境好的时候，风口之上，一切皆有可能；而当凛冬将至、风口不再、客户不买单的时候，只有具备独角兽思维、懂得为寒冬储备能量的人，才能从众多初创企业中脱颖而出，穿越寒冬！

在这本书中，作者霍夫曼向我们展示了初创企业走向成功的秘诀。他详述了公司要如何创造宝贵的价值；为什么某些商业模式注定成功，而某些注定与愿景背道而驰；扩大公司的规模需要哪些要素；同时，他提醒创业者在什么时候应该孤注一掷。

你应该复制竞争对手吗？如何向投资人讲述你自己的故事？如何利用游击营销和增长黑客？创新的领头羊在世界各个国家有何不同？这本书从融资策略和独角兽思维入手，找到了创业者在当下环境中的痛点，并且用作者的亲身经历来解答这些相关问题。

当人人都在感叹创业不易时，霍夫曼却认为，资本寒冬将让市场重回理性。霍夫曼会带你历数实际做生意需要经历的具体细节，会流下的汗水与泪水。无论是在实操层面还是在精神层面，这本书都有着非常大的指导意义，让创业者早日突出重围，超越极限，孕育出下一个商业独角兽。

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

信息来源：穿越寒冬 txt epub kindle 下载 电子书 2024 - 书籍下

# 尾页

## 版权说明

本站所提供下载的P D F 图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多精彩内容请访问：[穿越寒冬](#) [t x t](#) [e p u b](#) [k i n d l e](#) [下载](#) [电子书](#) [2 0 2](#)

[P 穿越寒冬](#) [p d f](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) [2 0 2 4](#)

[E 穿越寒冬](#) [e p u b](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) [2 0 2 4](#)

[A 穿越寒冬](#) [a z w 3](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) [2 0 2 4](#)

[M 穿越寒冬](#) [m o b i](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) [2 0 2 4](#)

[W 穿越寒冬](#) [w o r d](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) [2 0 2 4](#)

[T 穿越寒冬](#) [t x t](#) [下载地址](#) [网盘](#) [在线](#) [2 0 2 4](#)